

Зростання звертання до краудсорсингу спричинить перегляд усталених договірних соціально-трудових відносин у світі.

Співробітники, що залучаються в межах краудсорсингу, не підкоряються вказівкам і розпорядженням замовника й вільні самостійно обирати місце та час, що виділяються для роботи. Співпраця відбувається в простій і незобов'язуючій формі. Часто на краудсорсингових платформах прямо вказується, що краудсорсинг не тягне за собою встановлення постійного працевлаштування.

Висновки: світ змінюється набагато швидше з настанням четвертої промислової революції (індустрії 4.0), ринок праці піддається незаперечному впливу, коли більшість робіт спрощується за допомогою технологій; одним з наслідків стає відступлення від звичних урегульованих трудових відносин і структур. Наше робоче оточення і середовище, до яких ми звикли, радикально змінюються вже сьогодні.

Список використаних джерел:

1. О. Стахурська, партнер, Taylor Wessing Ukraine. Аутсорсинг в Україні й у світі: особливості, тенденції та перспективи. URL: https://uz.ligazakon.ua/ua/magazine_article/EA010850
2. Аутсорсинг_в_Україні. URL: <https://uk.wikipedia.org/>

Науковій керівник: професор Горбаченко С.А.

ІНСТРУМЕНТИ ПРОЄКТНОГО МЕНЕДЖМЕНТУ В ІТ

Дяченко А.О.

*студентка 1-го курсу факультету кібербезпеки та інформаційних технологій
Національного університету "Одеська юридична академія"*

В ІТ, project management (PM) – це дисципліна, що поєднує процедури, принципи та політику ведення бізнесу. Вона керує проектом від розробки концепції до завершення проекту.

Загальний (функціональний) та проектний менеджмент відрізняється тим, що:

- функціональний стабільний. Мета: підтримати та примножити. Є відпрацьований шаблон, він працює постійно.
- проектний мінливий. Ціль: результат за будь-яку ціну. Є deadline.

Причиною переходу від загального менеджменту до PM найчастіше стає надійність – замість відносної абстрактної перспективи до передбачуваних результатів.

Міжнародна Асоціація Управління Проектами (IPMA) провела дослідження, за результатами якого новий підхід заощадить вам близько 20-30% часу та 15-20% ресурсів.

В Америці послуги для ведення бізнесу існують з 1987 року, у нас же започаткована ІС з'явилася лише в 1991 році. Розвиток технологій від автоматизованого бухгалтерського обліку та CRM для call-центрів до повноцінного віртуального середовища централізованого контролю та взаємодії в компанії було тривалим, але плідним.

На 2017 рік інструменти управління проектами стали найпоширенішим явищем. Розвинувся дуже різноманітний ринок сервісів, що відрізняються галузевим софтом, функціями та наявністю інтеграції з іншими програмами. Тепер вони можуть бути з розширеннями та мобільними версіями.

Для спілкування з співпрацівниками використовують такі інструменти:

Gmail. З плюсів: дуже зручний інтерфейс, і за своїми можливостями він значно випереджає конкурентів (той самий MS Outlook); можна впорядковувати та групувати листи за папками; безпека в Google завжди була і залишається на висоті; зручний додаток для Android та iOS. З мінусів: обмеження обсягу пам'яті для зберігання листів — 15 Гб, які доводиться ділити з Google-диск.

Тут не обійтися без *Slack*, який вже практично став стандартом корпоративного використання. У ньому легко та зручно створювати групи, канали, здійснювати дзвінки без використання сторонніх сервісів, нагадувати учасникам про meetings та створювати опитування.

Останнім часом для швидкого обміну інформацією в рамках однієї групи розробників та ІТ-команди загалом усе активніше використовується *Telegram*.

Для відеозв'язку використовують Zoom та Webex.

Інструмент для постановки та моніторингу завдань: *Jira*.

По-перше Jira це баг-трекер, тобто система для контролю помилок у програмному коді. Але більшість компаній використовують її як інструмент управління проектами.

Плюси. Є інтеграція з іншими інструментами і просунуті фільтри. Цей проект люблять розробники за можливість будь-якої миті побачити процеси проекту в необхідному масштабі. Можливості можна розширити плагінами.

Мінуси. Багато функцій доступні лише через інтеграцію з іншими сервісами. І підходить Jira лише для команд, які використовують методології Scrum та Kanban.

Інструменти для роботи з проектною документацією.

Проектним менеджерам часто необхідно доповнювати документацію схемами, діаграмами та мокапами. Тоді в хід ідуть такі сервіси, як Lucidchart, Gliffy, Draw.io.

Про *Draw.io*:

Плюси. гарний набір інструментів та функцій для створення організаційних діаграм, блок-схем (флоучартів), мережеских діаграм, UML; широкий вибір форматів для завантаження файлів; можливість інтеграції з іншими застосунками; інструмент повністю безкоштовний та працює на будь-якому пристрої.

Отже, будь-яким проектом можна керувати за допомогою зв'язування спеціалізованого софту. Календарі, таск-менеджери, рішення для зберігання коду, графіки, текстів, хмарні послуги для спільної роботи над завданням - рішень дійсно багато, причому якісних.

Але все це лише допоміжний інструмент. Для того щоб бути справжнім менеджером проектів і не завалити перше ж своє завдання, потрібна довга практика.

Список використаних джерел:

1. 10 инструментов для управления проектами: эффективность, постановка задач и общение. URL: https://skillbox.ru/media/management/10_instrumentov_dlya_pm/
2. Інструменти професії: з чим працює проєктний менеджер в IT. URL: <https://happymonday.ua/z-chym-pratsyuuye-project-menedzher>

Науковий керівник: професор Горбаченко С.А.

РИЗИКОВІСТЬ ТА БЕЗПЕКА ІНВЕСТИТОРІВ У ВИКОРИСТАННІ ІНТЕРНЕТ-ТЕХНОЛОГІЙ

Захарченко Н.В.

*доктор економічних наук,
професор кафедри економіки, права та управління бізнесом
Одеського національного економічного університету*

У зв'язку зі збільшенням кількості сайтів у мережі Інтернет, що пропонують українським інвесторам можливість торгівлі акціями американських та інших іноземних елементів з використанням мережі Інтернет, зростає рівень махінацій та різних шахрайських схем. Діяльність на ринку цінних паперів в мережі Інтернет має високий ступінь ризику. По-перше, це пов'язано з природою самої діяльності, а по-друге, через ризик залученості до шахрайських схем та ринкових маніпуляцій.

Проаналізуємо існуючі види таких схем за результатами аналізу роботи Комісії з цінних паперів і бірж США.

1. Схема «збільшити і скинути» – вид ринкової маніпуляції, що полягає у одержанні прибутку з допомогою продажу цінних паперів, попит на який був штучно сформований. Маніпулятор, називаючись обізнаною особою і поширюючи неправдиву інформацію про емітент, створює підвищений попит на певні цінні папери, сприяє підвищенню їхньої ціни, потім здійснює продаж цінних паперів за завищеними цінами. Після маніпуляцій ціна на ринку повертається до свого вихідного рівня, а інвестори опиняються у збитку. Цей прийом використовується в умовах нестачі або відсутності інформації про компанію, цінні папери якої рідко торгуються.